



SERVICIO: GESTION DE LICITACIONES Y NEGOCIACIONES COMPLEJAS



Gestión integral de licitaciones y negociaciones

¿Por qué contratar el servicio?

- En todas las empresas existen procesos de licitación y/o negociación para la subcontratación de servicios y/o compras de bienes que, por su impacto y riesgo para la organización, adquieren el carácter de complejas. Estos procesos demandan una gran inversión de tiempo, recursos humanos y altos niveles de conocimiento de parte de los líderes de estos proyectos. En consecuencia, todo lo anterior agrega riesgo a estos procesos y hace que alcanzar los resultados esperados en tiempo, forma y costos, sea altamente relevante para el negocio.

Beneficios

- Negociaciones orientadas a la optimización de costos sin descuidar los detalles y requerimientos específicos del negocio
- Realización de un proceso transparente y estructurado
- Minimiza la inversión de tiempos del equipo humano de la mandante
- Detección de oportunidades de mejoras en los procesos relacionados con la licitación, contratación, ejecución y control de la gestión de los proveedores.

¿Por qué CAS Group Consulting?

- Consultores de connotada trayectoria liderando procesos de contratación para importantes empresas nacionales e internacionales.
- Experiencia en negociaciones de más US\$100

Objetivos del Servicio

- Optimización de costos
- Levantamiento de procesos detallado
- Diseño de KPI personalizados
- Adjudicación mediante un proceso claro, estructurado y transparente

Metodología

- Planificación estructurada de proyecto
- Levantamiento de procesos
- RFP-RFI-RFQ Elaboración de bases de licitación
- Estudio de mercado de proveedores
- Desarrollo de licitación
- Evaluación de ofertas
- Reporte ejecutivo de resultados

Contáctenos

Cristian Saavedra U.
Socio – Gerente
csaavedra@casgroup.cl

Ricardo Gómez
Gerente
comercial@casgroup.cl

CAS Group Consulting

Av Nueva Tajamar 481 Torre Sur, Oficina 1403. Las Condes

Fono: 562 2 5952605

Mail: contacto@casgroup.cl

www.casgroup.cl